

WEKOS AG. Mit flexiblem Innovationsmanagement und globaler Vernetzung zum entscheidenden Wettbewerbsvorteil: Wekos ist der B2B-Partner für Entwicklung und Beschaffung von Möbelkomponenten sowie Handelsmarken für den Innen- und Aussenbereich.

Wekos bringt entscheidende Vorteile



Bilder: Wekos AG

Beispiele einer breiten Kompetenz: Elemente aus Formsperrholz ...

... Holz-Metall-Komponenten ...

... komplette Outdoor-Möbel oder ...

... gedrechselte Massivholzelemente.

Wekos Furniture & Components aus Muotathal SZ ist seit bald drei Jahrzehnten der kompetente B2B-Partner für die Möbelindustrie, Konzeptplaner, Hotellerie und Gastronomie sowie Care-Institutionen.

Das Unternehmen entwickelt und beschafft Handelsmarken, individuelle Möbelkomponenten aus Holz, Metall und Kunststoff für den Innen- und Aussenbereich und bietet Wettbewerbsvorteile dank flexibler Innovationskultur und globaler Vernetzung.

Halb- und Fertigfabrikate

Wekos ist der kompetente Partner, wenn es um die Entwicklung und Beschaffung von individuellen Möbelkomponenten aus Holz, Metall oder Kunststoff nach Mass geht. Die innovative Firma legt höchsten Wert auf persönliche Beratung, kurze Lieferzeiten und individuelle Komplettlösungen.

Dabei spielt es keine Rolle, ob es sich bei den gesuchten Komponenten beispielsweise um keilverzinkte Massivholzplatten, gedrechselte Holzelemente, Untergestelle aus Metall für Sofas, Stühle und Tische oder weitere kundenspezifische Beschläge für Möbel handelt. Wekos findet dank langjähriger Erfahrung und einem diversifizier-

ten, globalen Lieferantennetzwerk die passende Lösung.

Handelsmarken für B2B-Partner

Wekos unterstützt die Mitentwicklung und Beschaffung der Fertigfabrikate seiner B2B-Partner. Dabei entstehen qualitativ hochstehende Handelsmarken: mobile Einrichtungslösungen und -systeme für den Innen- und Aussenbereich, Tische, Stühle, Betten,

Mehr über die Inhaber des Familienunternehmens:



Sitzungs-, Mehrzweck-, Hotel-, Gastro- und Care-Einrichtungen, Sitz- und Relax-Lösungen für öffentliche Aussenanlagen, naturbelassene Outdoormöbel und vieles mehr. Die breit gefächerten Wekos-B2B-Angebote lassen keine Wünsche offen.

Ressourcen-Optimierung

Wekos berät persönlich und individuell rund ums Thema Möbelkomponenten, Handelsmarken wie auch Prozess- und Kostenoptimierung: beispielsweise im Bereich Outsourcing oder Beschaffungs-Logistik. Dabei profitieren Kunden von der langjährigen Erfahrung in der Bearbeitung von Holz,

Metall und Kunststoff sowie den bereits realisierten Projekten mit marktführenden Unternehmen.

Individuelle Umsetzung

Die globale Vernetzung, spezifisches Know-how im strategischen Einkauf und die effiziente Logistik und Administration ermöglichen es Wekos, innovative Kundenprojekte individuell umzusetzen und kurze Lieferzeiten garantieren zu können. Wekos Furniture & Components schafft dank flexiblem Innovationsmanagement entscheidende Wettbewerbsvorteile.

WEKOS
FURNITURE & COMPONENTS

Wekos AG
Hauptstrasse 3
6436 Muotathal
Telefon 041830 0012
info@wekos.ch
→ www.wekos.ch